

Rödl & Partner

FACHOWE DORADZTWO

TOP 10 PODATKOWYCH MOŻLIWOŚCI
ZŁAGODZENIA SKUTKÓW PANDEMII
COVID-19 – JAKIE PYTANIA POWINNY
ZADAĆ SOBIE ZARZĄDY?

Stan prawny:
25.06.2020 r.



Szanowni Państwo,

pandemia COVID-19 i wywołane przez nią spowolnienie gospodarcze stanowią nie lada wyzwanie dla przedsiębiorców. Niejednokrotnie na skutek obostrzeń wprowadzonych przez rząd, dochodzi do zastoju w prowadzonej działalności. Utrata zleceń, opóźnienia kontrahentów w zapłacie należności, trudności w pozyskaniu finansowania czy konieczność całkowitego bądź częściowego wstrzymania działalności mogą spowodować znaczne problemy z utrzymaniem płynności finansowej. Z tego też powodu optymalne wykorzystanie narzędzi, które przewidziane zostały przez przepisy podatkowe stanowi niezwykle istotny, dotychczas być może niedoceniany czynnik, na który warto zwrócić uwagę w bieżącej działalności.

Mając powyższe na uwadze, specjaliści Rödl & Partner opracowali broszurę „TOP 10 podatkowych możliwości złagodzenia skutków pandemii COVID-19 – jakie pytania powinny sobie zadać zarządy?”, w której w prosty sposób przedstawiamy możliwości efektywnego zarządzania płynnością za pomocą ogólnodostępnych rozwiązań.

W broszurze wskazujemy obszary, które warto zweryfikować pod kątem możliwych do podjęcia działań, zaznaczając przy tym ryzyka, które należy mieć na uwadze, decydując się na skorzystanie z poszczególnych rozwiązań.

Efektywne wykorzystanie dopuszczonych przez przepisy rozwiązań może wzmocnić finanse przedsiębiorstw bez podejmowania wielu dodatkowych czynności czy spełnienia kryteriów przewidzianych przez rząd w ramach wsparcia przedsiębiorstw najbardziej dotkniętych COVID-19.

Zachęcamy do lektury – jeśli pojawią się wątpliwości – nasi eksperci chętnie odpowiedzą na wszystkie pytania.

Rödl & Partner

Spis treści



1. Tarcza antykryzysowa – możliwości uzyskania finansowania	4
2. Zarządzanie płynnością w CIT	5
3. Zarządzanie płynnością w VAT	6
4. Uproszczona procedura w imporcie	7
5. Optymalne zarządzanie wierzytelnościami	8
6. Strukturyzacja zadłużenia i zarządzanie formami finansowania działalności	9
7. Ceny transferowe – narzędzia dla grup kapitałowych	10
8. Przedsiębiorstwa w SSE a kryzys	11
9. Pomoc publiczna – możliwości pozyskania środków	12
10. Zakład podatkowy – skutki i zagrożenia przy pracy zdalnej	13

1. CZY WYKORZYSTALIŚMY WSZYSTKIE MOŻLIWOŚCI, JAKIE DAJE TZW. TARCZA ANTYKRYZYSOWA?



PAMIĘTAJ

W Polsce, podobnie jak w innych krajach, wprowadzono na czas pandemii szereg specustaw. Ustawy antykrzysowe nazywane „tarczami antykrzysowymi” (numer 1, 2 i 3), obok możliwości uzyskania dofinansowań czy zwolnień z ZUS, przewidują także szereg możliwości w zakresie prawa podatkowego, których celem jest wsparcie podmiotów dotkniętych negatywnymi skutkami ekonomicznymi COVID-19. Pomoc w ramach „tarcz” jest różnie oceniana przez przedsiębiorców.

KONTAKT



Dominika Tyczka
doradca podatkowy, Associate Partner
M +48 602 129 622
dominika.tyczka@roedl.com

Rozwiązania podatkowe dla przedsiębiorców obejmują m.in. odroczenie bądź rozłożenie na raty należności podatkowych bez dodatkowych opłat prolongacyjnych i odsetek czy przesunięcie terminu wpłaty niektórych podatków na mocy ustawy, czyli bez konieczności składania wniosków. Ponadto specustawa daje gminom prawo do zwalniania podatników z podatku od nieruchomości – w większości gmin wymagana jest jednak inicjatywa ze strony podatników, by takie zwolnienie zostało wprowadzone.

Ustawa przesuwą niektóre terminy podatkowe, jak termin na zeznanie roczne bądź raportowanie schematów podatkowych oraz nowelizuje zasady postępowania i zmienia zasady biegu terminów. Podmioty będące w toku postępowań administracyjnych mogą być zainteresowane skorzystaniem z tych rozwiązań.

Warto podkreślić, że ustawy przewidują także przesunięcie wejścia w życie nowych obowiązków takich jak np. nowe pliki JPK. Szczególnie interesujące są rozwiązania zawarte w ustawach dotyczące przedsiębiorstw zaangażowanych w walkę z COVID-19 obejmujące m.in. zwolnienia podatkowe i ulgi.

Jeżeli skorzystali Państwo ze zwolnień czy dofinansowań w ramach „tarczy”, warto również zweryfikować, czy podatkowo zostały one ujęte prawidłowo.

2.

JAK ZOPTYMALIZOWAĆ OPODATKOWANIE PODATKIEM DOCHODOWYM?



PAMIĘTAJ

Ustawy o podatku dochodowym przewidują legalne rozwiązania pozwalające na optymalne zarządzanie płynnością finansową firm. W aktualnej sytuacji gospodarczej korzystanie z tych rozwiązań będzie niezbędnym elementem zarządzania płynnością i uzyskania przewagi konkurencyjnej. Rekomendowana jest analiza sytuacji w kontekście kalkulacji miesięcznych zaliczek na podatek dochodowy, która pozwoli na optymalne ustalenie obciążenia podatkowego przedsiębiorstwa.

KONTAKT

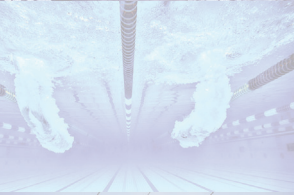


Dominika Tyczka
doradca podatkowy, Associate Partner
M +48 602 129 622
dominika.tyczka@roedl.com

Ustawy o podatkach dochodowych pozwalają podatnikowi, który nie uzyskał zapłaty za wykonane usługi czy dostawy, zastosować tzw. ulgę na złe długi. Co istotne – w określonych okolicznościach w związku z pandemią COVID-19 obowiązkowe zastosowanie przepisów dotyczących „ulgę na złe długi” nie będzie dotyczyło również dłużnika. Warto przeanalizować wpływ tych przepisów na przedsiębiorstwo.

Istotnym elementem ustalania obciążeń podatkowych jest rozliczenie ewentualnych strat – zarówno w kontekście korzystnych rozliczeń za rok 2020, wprowadzonych na mocy „tarcz antykrzysowych”, jak i dotychczas stosowanych zasad i korzystnych rozstrzygnięć organów podatkowych. Specustawy dają także możliwości w zakresie podatków dochodowych, pozwalające na łagodzenie skutków ekonomicznych pandemii. Na znaczeniu zyskują również zwolnienia i ulgi podatkowe, które już wcześniej były zawarte w ustawie, takie jak np. IP Box.

3. JAK ZOPTYMALIZOWAĆ OPODATKOWANIE PODATKIEM OD TOWARÓW I USŁUG?



PAMIĘTAJ

Rozliczenia związane z VAT bezpośrednio wpływają m.in. na przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej i zdolność przedsiębiorstwa do spłaty swoich zobowiązań.

W ramach rozliczeń podatku VAT możliwe jest planowanie działań w sposób, który poprawi płynność finansową podatnika bez ponoszenia dodatkowych nakładów finansowych.

KONTAKT



Adrian Maczura
doradca podatkowy, Manager
M +48 606 640 095
adrian.maczura@roedl.com

W czasach epidemii, gdy utrzymanie płynności finansowej jest jednym z podstawowych elementów funkcjonowania firmy, należy mieć na uwadze ustawowe rozwiązania, które dzisiaj mogą mieć większe znaczenie niż jeszcze kilka miesięcy temu.

Odpowiednie zarządzanie podatkiem VAT może okazać się kwestią istotną w kontekście utrzymania płynności. Zamiast standardowego zwrotu podatku w terminie 60 dni należy rozważyć możliwość zwrotu w terminie 25 dni. Kiedy będzie to możliwe? Przyspieszony zwrot podatku VAT przysługuje przede wszystkim w momencie uregulowania faktur zakupowych stanowiących podstawę zwrotu. Należy pamiętać, że nie tylko zapłata za takie faktury stanowi o ich uregulowaniu, konieczne jest spełnienie ustawowych przesłanek, aby móc wnioskować o przyspieszony zwrot. Ponadto do rozważenia pozostaje kwestia wystąpienia z wnioskiem o przeksięgowania kwoty podatku VAT z rachunku VAT na rachunek bieżący.

Z kolei instytucja tzw. ulgi na złe długi umożliwi wierzycielowi ponoszącemu ciężar rozliczenia podatku VAT skorygowanie podstawy opodatkowania oraz podatku należnego z tytułu dostawy towarów lub świadczenia usług na terytorium kraju w odniesieniu do wierzytelności, których nieściągalność została uprawdopodobniona – tj. w określonym terminie nie została uregulowana lub zbyta w jakiegokolwiek formie.

Zasadne jest również wprowadzenie wewnętrznych procesów w zakresie weryfikacji prawidłowego rozpoznania momentu powstania obowiązku podatkowego, momentu wystawienia faktury VAT, tak aby we właściwym momencie rozliczyć podatek należny. Wszystkie te mechanizmy wymagają spełnienia określonych warunków, w czasach spowolnienia gospodarczego stanowią jednak istotne narzędzia wzmacniające płynność finansową firm.


4. JAK ZOPTYMALIZOWAĆ OPODATKOWANIE IMPORTU?



PAMIĘTAJ

Przepisy ustawy o VAT dają możliwość importu towarów w procedurze uproszczonej. Dzięki temu przedsiębiorcy mogą rozliczyć import w deklaracji podatkowej VAT, a nie w zgłoszeniu celnym. Jest to znaczne ułatwienie dla przedsiębiorców, pozwalające na wzmocnienie płynności finansowej spółki.

KONTAKT



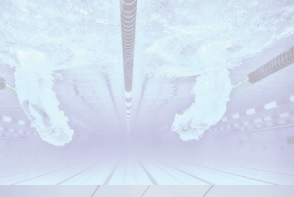
Adrian Maczura
doradca podatkowy, Manager
M +48 606 640 095
adrian.maczura@roedl.com



Zastosowanie procedury uproszczonej pozwala na wsparcie płynności podmiotów dokonujących importu. Wymaga jednak spełnienia odpowiednich warunków.

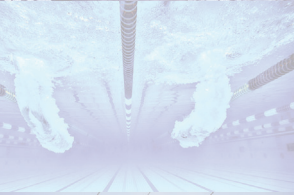
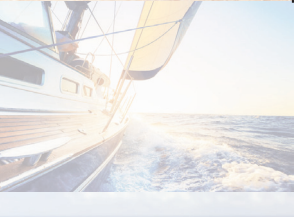
Zamiar rozliczenia podatku VAT od towarów importowanych w deklaracji podatkowej musi zostać zgłoszony we właściwym terminie do naczelnika urzędu celno-skarbowego, przed którym podatnik dokonuje formalności związanych z importem towarów. Wymogiem formalnym jest m.in. przedłożenie określonych zaświadczeń, oświadczeń oraz kompletu dodatkowych dokumentów. W odpowiednim terminie należy również przedłożyć dokumentację potwierdzającą rozliczenie podatku, a w wypadku rezygnacji z tej metody rozliczeń – poinformowanie o tym naczelnika urzędu skarbowego.

Brak konieczności rozliczania podatku w zgłoszeniu celnym i możliwość rozliczania w deklaracji VAT sprawia, że podatnik jest obowiązany do przedstawienia naczelnikowi urzędu celno-skarbowego dokumentów potwierdzających rozliczenie kwoty podatku należnego z tytułu importu towarów w deklaracji podatkowej w terminie 4 miesięcy po miesiącu, w którym powstał obowiązek podatkowy z tytułu importu towarów. Konieczne jest jednak prawidłowe przygotowanie stosownych dokumentów oraz właściwe udokumentowanie rozliczenia podatku. Niedopełnienie wynikających z ustawy obowiązków może skutkować koniecznością odprowadzenia podatku wraz z odsetkami.



5.

JAK OPTYMALNIE ZARZĄDZAĆ WIERZYTELNOŚCIAMI W FIRMIE?



PAMIĘTAJ

Efektywne zarządzanie posiadanymi wierzytelnościami stanowi istotny czynnik wpływający na zachowanie płynności finansowej przedsiębiorstwa. Podejmowane działania, bieżąca weryfikacja posiadanych wierzytelności i odpowiednie zarządzanie nimi mogą doprowadzić do obniżenia obciążenia podatkowego i wzmocnienia płynności.

KONTAKT



Anna Piskor
doradca podatkowy, Manager
M +48 728 961 326
anna.piskor@roedl.com

Znaczna część rozwiązań proponowanych przedsiębiorcom przez polski rząd w związku z walką z pandemią COVID-19 uzależnia otrzymanie wsparcia od spełnienia określonych przesłanek. Dlatego też istotne jest podjęcie dodatkowych działań, mających na celu wzmocnienie płynności finansowej przedsiębiorstwa.

Jednym z takich działań może być właściwe zarządzanie wierzytelnościami, które wobec spółki posiadają kontrahenci. W tym kontekście warto zweryfikować możliwość dokonania odpisów należności nieściągalnych (pozwoli to na obniżenie obciążenia podatkowego), skorzystać z faktoringu bądź zastosować ulgę na złe długi. Są to narzędzia dostępne również w przeszłości, zyskujące jednak na wadze w okresie obecnych trudności gospodarczych. Każde z tych działań generuje po stronie wierzyciela różnorakie obowiązki. Szczegółowe zbadanie dostępnych możliwości oraz ewentualnych konsekwencji podejmowanych działań powinno stanowić pierwszy krok ku ustabilizowaniu sytuacji finansowej przedsiębiorstwa.

6. JAK OPTYMALNIE ZARZĄDZAĆ ZADŁUŻENIEM?



PAMIĘTAJ

Pojawiające się w związku z pandemią COVID-19 trudności w zakresie utrzymania płynności finansowej mogą spowodować konieczność zaciągnięcia dalszych zobowiązań. Efektywne zarządzanie zadłużeniem i jego strukturyzacja mogą znacząco poprawić płynność finansową przedsiębiorstwa, a także pozwolić na obniżenie kosztów takiego działania.

KONTAKT



Anna Piskor
doradca podatkowy, Manager
M +48 728 961 326
anna.piskor@roedl.com

Wprowadzone przez polski rząd w ramach „tarczy antykryzysowej” rozwiązania mogą być dla niektórych podmiotów niewystarczające. Dlatego też w celu zachowania bieżącej płynności finansowej niezbędne może okazać się zaciągnięcie kolejnych zobowiązań. W takiej sytuacji konieczne jest właściwe zarządzanie pasywami, aby w sposób jak najefektywniejszy wykorzystać dostępne rozwiązania.

Odpowiednie strukturyzowanie zadłużenia, w tym zweryfikowanie możliwości finansowania, jednoznaczne określenie związanych z nimi odpowiedzialności i kosztów czy skorzystanie z możliwości, które daje uczestnictwo w grupie kapitałowej stanowią istotne czynniki wpływające na wybór form finansowania. Z jednej strony istnieje możliwość uzyskania dopłat, umorzenia pożyczek czy konwersji pożyczek na kapitał, z drugiej – konieczne jest każdorazowe zweryfikowanie konsekwencji podatkowych, które generują poszczególne formy wsparcia.

Optymalne zarządzanie zadłużeniem już posiadany oraz weryfikacja dostępnych możliwości stanowią czynnik istotnie wpływający na utrzymanie bieżącej płynności finansowej firmy. Jeśli planowane jest zaciągnięcie kolejnych zobowiązań – zalecamy weryfikację możliwych sposobów strukturyzacji zadłużenia.

7.

JAKIE DZIAŁANIA MOGĄ PODJĄĆ SPÓŁKI NALEŻĄCE DO GRUP KAPITAŁOWYCH?



PAMIĘTAJ

Transakcje z podmiotami powiązаныmi są istotnym elementem gospodarki. Pojawiające się w związku z pandemią COVID-19 trudności oraz zmiany w otoczeniu gospodarczym mogą mieć wpływ na modyfikację istniejących modeli cen transferowych.

KONTAKT



Daria Walkowiak
advokat, Senior Associate
T +48 539 191 048
daria.walkowiak@roedl.com

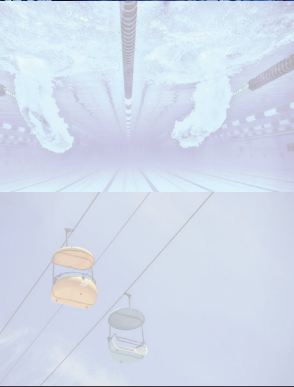
Jednym z obszarów, w którym przedsiębiorstwo może być zmuszone podjąć efektywne działania, mające na celu utrzymanie bieżącej płynności finansowej, są transakcje realizowane w ramach grupy kapitałowej. W tym zakresie podmioty dotknięte skutkami COVID-19 mogą przyrzeć się wzajemnym rozliczeniom dotyczącym:

1. terminów płatności faktur wewnątrzgrupowych,
2. kalkulacji ceny transferowej w ramach poszczególnych transakcji (dostawa towarów, świadczenie usług, udzielenie pożyczek),
3. stosunków umownych między podmiotami powiązаныmi: zawieszenie/wypowiedzenie umów pożyczek; renegeocjacja umów grupowych,
4. zarządzania zasobami przedsiębiorstwa,
5. aktywnego i świadomego przesunięcia funkcji i ryzyk w ramach grupy podmiotów powiązanych.

Wachlarz narzędzi może się różnić w zależności od szczegółowych transakcji, jakie realizowane są w danej grupie kapitałowej i wpływu pandemii na daną branżę. Wszelkie działania muszą być zgodne z zasadą ceny rynkowej, a także powinny uwzględniać interesy i sytuację finansową wszystkich podmiotów zaangażowanych w realizowane transakcje. Dobór i dopasowanie możliwych do zastosowania narzędzi wymaga każdorazowo indywidualnej analizy, z uwzględnieniem regulacji wewnętrznej polityki cen transferowych.

8.

JAKIE DZIAŁANIA POWINNY PODJĄĆ SPÓŁKI STREFOWE?



PAMIĘTAJ

Pojawiające się w związku z pandemią COVID-19 trudności w utrzymaniu płynności finansowej przy jednoczesnym zagrożeniu utrzymania przychodów (lub ich znacznego obniżenia) w nieznanej perspektywie czasowej, spowodowały konieczność obniżenia kosztów stałych, w tym przede wszystkim tych związanych z zatrudnieniem. Efektywne zarządzanie powinno również uwzględniać analizę sytuacji kryzysowej w kontekście posiadanego zezwolenia strefowego/decyzji o wsparciu, gdyż uchybienie jego warunkom wywołuje realne negatywne konsekwencje finansowe dla inwestora.

KONTAKT



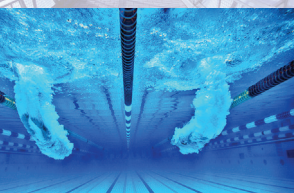
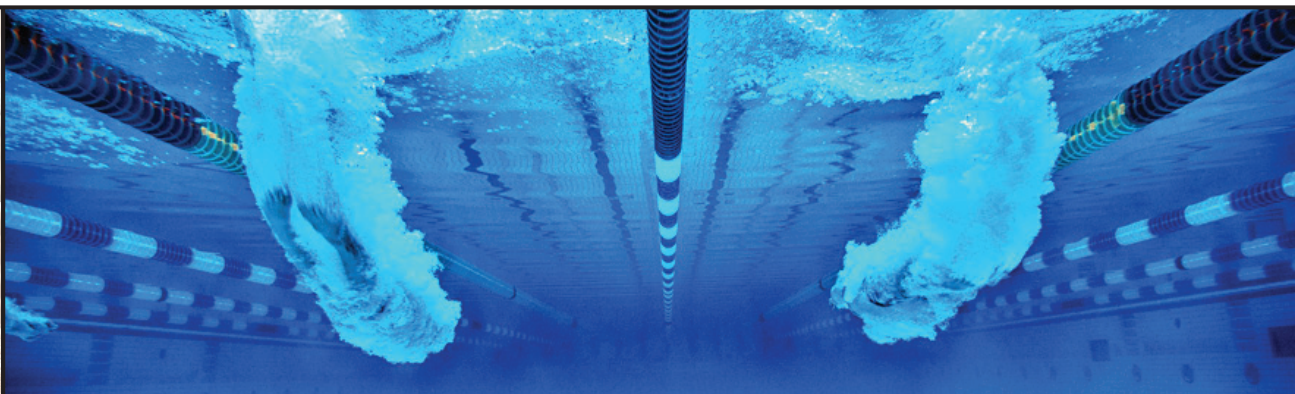
Magdalena Szwarc
doradca podatkowy, Senior Associate
M +48 882 786 773
magdalena.szwarc@roedl.com

Należy pamiętać, że decyzja o wsparciu może zostać uchylona (zezwolenie strefowe cofnięte) przez ministra właściwego ds. gospodarki, w przypadku rażącego uchybienia warunkom w niej określonych. W szczególności za naruszenie może zostać uznane: zaprzestanie (zmniejszenie) zadeklarowanej inwestycji, także w wyniku nagłego i nieprzewidywalnego pogorszenia sytuacji finansowej lub zmniejszenie liczby pracowników. Obniżenie wymiaru czasu pracy części pracowników w ramach tzw. tarczy antykryzysowej również może skutkować nieutrzymaniem wymaganego poziomu zatrudnienia.

Konsekwencją uchylenia decyzji o wsparciu (cofnięcia zezwolenia) jest konieczność zwrotu uzyskanej pomocy publicznej wraz z odsetkami. Istnieje też realne ryzyko dla inwestorów korzystających z więcej niż jednego zezwolenia/decyzji w postaci obowiązku zwrotu maksymalnej dopuszczalnej pomocy i to niezależnie od faktycznie wykorzystanego limitu.

Dlatego tak istotne jest dokonanie analizy wpływu zaistniałej sytuacji kryzysowej, jak i zastosowanych instrumentów „tarczy antykryzysowej” na warunki posiadanych zezwoleń/decyzji o wsparciu. Odpowiednio wczesne wprowadzenie właściwych rozwiązań i modyfikacji pozwoli uniknąć negatywnych skutków w postaci zwrotu pomocy publicznej.

9. JAK POZYSKAĆ DODATKOWE FUNDUSZE?



PAMIĘTAJ

Wiele przedsiębiorstw, zwłaszcza w dobie pandemii COVID-19, stanęło przed dylematem, skąd pozyskać dodatkowe finansowanie. Czy ograniczyć produkcję (jak w takim wypadku utrzymać miejsca pracy), czy może wprost przeciwnie – w ramach profilu działalności, położyć nacisk na badania i rozwój? Pomoc w rozstrzygnięciu tych kwestii można znaleźć w ulgach podatkowych B+R i IP Box oraz w „tarczy antykryzysowej”.

Jednocześnie przedsiębiorcy wciąż mogą skorzystać z ulgi badawczo-rozwojowej za ubiegłe lata, a nawet uzyskać dodatkowe benefity – zwłaszcza gdy wskutek pandemii wdrożyli innowacje związane z przeciwdziałaniem COVID-19.

KONTAKT



Magdalena Szwarc
doradca podatkowy, Senior Associate
M +48 882 786 773
magdalena.szwarc@roedl.com

Ulgą B + R, niezależnie od sektora w jakim działa przedsiębiorstwo oraz jego wielkości, pozwala na ponowne obniżenie podstawy opodatkowania o już wcześniej zaliczone do kosztów uzyskania przychodu wydatki, stanowiące koszty kwalifikowane. W konsekwencji wydatki związane z tą działalnością można uwzględnić „podwójnie” w rozliczeniu podatkowym. Rozliczenia dokonuje się w zeznaniu rocznym za miniony rok podatkowy. W przypadku przedsiębiorców prowadzących działalność związaną z produkcją towarów lub świadczeniem usług, które mogą wesprzeć przeciwdziałanie skutkom COVID-19, uwzględnia się je już na etapie zaliczek na podatek dochodowy za 2020 r.

Przepisy nie przewidują szczegółowych przesłanek do skorzystania z preferencji poza: wykazaniem prowadzenia działalności badawczo-rozwojowej (np. udoskonalenie swoich technologii, produktów, usług lub tworzenie nowych) oraz poniesienie wydatków z nią związanych, wymienionych w ustawach podatkowych (wynagrodzenia, nabycie materiałów i surowców, sprzętów i aparatury badawczej związanych z działalnością B+R). Konieczne przy tym jest odpowiednie dokumentowanie kosztów i przychodów.

Prawo do skorzystania z preferencji przysługuje niezależnie od rezultatów działalności badawczo-rozwojowej. Jeżeli prace nie przyniosą oczekiwanego rezultatu, straty z tytułu ulgi B + R można rozliczać przez 6 lat. Natomiast sukces na tym polu i komercjalizacja efektów prac badawczo – rozwojowych pozwala na zastosowanie obniżonej 5% stawki podatku dochodowego (tzw. ulga IP Box).

Warto przeanalizować działalność swojego przedsiębiorstwa z innej perspektywy i zastanowić się nad wszelkimi wprowadzonymi innowacjami, nie tylko (albo również) w wyniku sytuacji kryzysowej.



PAMIĘTAJ

Skutki pandemii COVID-19 widoczne są w różnych obszarach działalności podmiotów gospodarczych. Wiele przedsiębiorstw wdrożyło w ramach swoich struktur tryb pracy zdalnej, co mogło wiązać się z koniecznością świadczenia pracy lub zarządzania spółką z terytorium innego państwa. W takich sytuacjach przedsiębiorstwa powinny mieć na względzie ryzyko ewentualnego powstania zakładu podatkowego lub stałego miejsca prowadzenia działalności gospodarczej.

KONTAKT



Daria Walkowiak
 adwokat, Senior Associate
 T +48 539 191 048
 daria.walkowiak@roedl.com

Zmiana sposobu organizacji pracy czy zarządzania przedsiębiorstwem – również wskutek pandemii COVID-19 – może wiązać się z określonymi ryzykami podatkowymi. Zgodnie z postanowieniami umów o unikaniu podwójnego opodatkowania, w określonych sytuacjach dla przedsiębiorstwa krajowego, prowadzącego działalność na terenie innego państwa, może powstać zakład podatkowy. Jeśli w danym przedsiębiorstwie pracownicy lub osoby decyzyjne wykonują swoje zadania z miejsca położonego w innym kraju niż dotychczas, wskazać należy na możliwe obszary ryzyk:

- powstanie zagranicznego zakładu podatkowego z uwagi na wprowadzoną pracę zdalną,
- zmianę rezydencji podatkowej spółek związaną z miejscem efektywnego wykonywania funkcji zarządczych,
- zmiany w rezydencji podatkowej osób fizycznych.

Transgraniczna zmiana miejsca pracy pracowników może być również związana z ryzykiem w zakresie powstania stałego miejsca prowadzenia działalności gospodarczej. W związku z tym szczegółowej analizie powinny być poddane kryteria stałości, wykorzystywania zasobów technicznych oraz personalnych, a także możliwości odbioru i wykorzystania usług świadczonych do własnych potrzeb w kontekście działalności prowadzonej na terenie innego państwa. Każdy przypadek podlega indywidualnej i szczegółowej analizie.

www.roedl.pl

Newslettery

Pozostańmy w kontakcie!

Jesteś zainteresowany otrzymywaniem newsletterów i zaproszeń na wydarzenia?

Wypełnij formularz na stronie

www.roedl.pl 

[Dzielimy się wiedzą](#) | [Tax & Law News](#) | [SSE News](#) | [OZE News](#) | [Newsletter Polska](#)

[SZKOLENIA](#) | [SEMINARIA](#) | [SPOTKANIA](#) | [KONFERENCJE](#) | [ŚNIADANIA BIZNESOWE](#)



Find us on
Facebook



YouTube

LinkedIn®

Rödl & Partner

GDĄSK

al. Grunwaldzka 472B
80-309 Gdańsk
T: +48 22 210 69 88
gdansk@roedl.com

KRAKÓW

ul. Skaleczna 2
31-065 Kraków
T: +48 12 378 66 00
krakow@roedl.com

WARSZAWA

ul. Sienna 73
00-833 Warszawa
T: +48 22 696 28 00
warszawa@roedl.com

GLIWICE

ul. Zygmunta Starego 26
44-100 Gliwice
T: +48 32 330 12 00
gliwice@roedl.com

POZNAŃ

ul. Górki 7
60-204 Poznań
T: +48 61 864 49 00
poznan@roedl.com

WROCŁAW

ul. św. Mikołaja 19
50-128 Wrocław
T: +48 71 606 00 00
wroclaw@roedl.com

Niniejsza broszura stanowi niewiążącą informację i służy ogólnym celom informacyjnym. Nie stanowi ona doradztwa prawnego, podatkowego lub gospodarczego; nie może również zastępować indywidualnego doradztwa. Przy redagowaniu broszury Rödl & Partner dolożył najwyższej staranności, jednak nie ponosi odpowiedzialności za prawidłowość, aktualność i kompletność informacji.

Rödl & Partner nie ponosi również odpowiedzialności za decyzje, które czytelnik podejmie po przeczytaniu broszury. Zawarte w niej informacje nie odnoszą się do konkretnego stanu faktycznego, dlatego w każdym przypadku należy zasięgnąć fachowej porady. Osoby wyznaczone do kontaktu są do Państwa dyspozycji.

Cała treść broszury stanowi własność intelektualną Rödl & Partner i jest objęta ochroną praw autorskich. Osoby korzystające z tych informacji mogą pobierać, drukować i kopiować treść broszury wyłącznie na własne potrzeby. Wszelkie zmiany, powielanie, rozpowszechnianie całości lub części, w jakiegokolwiek formie, wymagają uprzedniej pisemnej zgody Rödl & Partner.

Wydawca:

Rödl & Partner
ul. Sienna 73, 00-833 Warszawa
T + 48 22 696 28 00
www.roedl.pl

Redakcja:

Agnieszka Ogórkiewicz
agnieszka.ogorkiewicz@roedl.com
Ewa Zapolna
ewa.zapolna@roedl.com